



## 10 PRINCIPALES BENEFICIOS AL ASOCIARSE CON eQDZ®

1. **eQDZ®** hace que su producto o servicio sea significativamente más fuerte. Tiene la oportunidad de ofrecer a sus clientes servicios de valor agregado que lo separan de sus competidores.
2. El programa de asociación y/o distribución de **eQDZ®** es lucrativo. Nuestro esquema de comisiones es generoso.
3. A partir de este momento Usted tendrá una razón para llamarle a sus clientes y ofrecerles nuevos productos que mejorarán sus operaciones.
4. Su compromiso para **eQDZ®** es directo. **eQDZ®** espera que sus socios de negocio lleguen a ser autosuficientes y los apoya en sus esfuerzos para lograr un crecimiento significativo.
5. No somos advenedizos. Detrás de **eQDZ®** hay 20 años de experiencia en las áreas de consultoría de calidad y de Tecnología de la Información.
6. Significamos negocio para su empresa. Somos serios acerca de nuestro programa de socios de negocio, y somos absolutamente serios acerca del éxito para su empresa.
7. Nuestros clientes le podrán decir. Cientos de clientes satisfechos podrán recomendarlo con sus clientes potenciales. Una recomendación vale oro.
8. Apóyese para sus ventas. Siempre contará con alguien que le ayude a lograr sus metas de ventas. Soporte, mejores condiciones, herramientas, etc.
9. Rápido cobro de comisiones. Porque tenemos perfeccionado nuestro método de implantación, le aseguramos que Usted tendrá en sus manos rápidamente su participación del negocio.
10. Nuestro Soporte Técnico. Podrá llamar en cualquier momento y desde cualquier lugar, nuestro equipo técnico le ayudará a solucionar sus dudas técnicas y reforzará sus argumentos comerciales.

## Nuestros Criterios para el Socio de Negocios

Primero que nada, requerimos una sinergia de Mercado. Debe existir una conexión natural entre su solución y la nuestra, particularmente en la mente del cliente.

También requerimos que nuestros socios de negocio, tengan una dominancia, en su giro de negocio, en la industria o en su región geográfica.

Finalmente, requerimos que nuestros socios de negocio se comprometan. Nuestros socios de negocio deben tener la voluntad de trabajar con nosotros, de mantener con exactitud todos los registros de los clientes y de recibir la apropiada capacitación en nuestros productos y servicios.



## Oportunidades de Alianzas con eQDZ®

Las categorías para el Programa de Alianzas de Negocios con eQDZ® son las siguientes:

### **Channel Partners.-**

Distribuidores que tienen un posicionamiento en el mercado de Tecnologías de la Información y que integran a su portafolio las soluciones eQDZ®. Se involucran en el proceso de implementación y reciben capacitación técnica sobre los productos eQDZ®.

### **Consulting Partners.-**

Distribuidores que a su vez son Consultores en sistemas de gestión y que integran a sus servicios los productos eQDZ® para entregar a sus clientes soluciones a la medida. Se involucran en el proceso de implementación. Reciben Capacitación sobre los productos eQDZ®.

### **Global Partners.-**

Distribuidores que ofrecen una amplia gama de servicios en un rango de mercados internacionales que soportan las soluciones de ONx. Reciben capacitación en el manejo, y estructura de eQDZ®.

### **Referral Partners.-**

Distribuidores que contactan a los clientes potenciales con los productos de eQDZ® sin mayor participación en la implementación.

## Beneficios para Socios de Negocios de eQDZ®

Los siguientes son beneficios otorgados por el programa de Alianzas de Socios de Negocios:

- Gane generosas comisiones por la venta de productos eQDZ®.
- Gane y mantenga una ventaja competitiva ofreciendo productos y servicios eQDZ®.
- Genere nuevos clientes:
  - Extendiendo sus negocios al mercado de Tecnologías de la Información.
  - Desarrolle nuevas oportunidades de negocio anexando los productos eQDZ® a su portafolio de servicios.
- Expanda su negocio incluyendo nuestra aplicación a sus soluciones para así ofrecer soluciones a la medida para sus clientes.



## ¿Qué hace un Channel Partner?

Desarrolla canales en su industria, en la cual las aplicaciones **eQDZ**<sup>®</sup> pueden dar solución a un sinnúmero de necesidades de sus clientes. Estos distribuidores entregan capacitación, instalación y se involucran totalmente en el proceso de implantación de **eQDZ**<sup>®</sup>.

## ¿Qué hace un Consulting Partner?

Ofrece las aplicaciones **eQDZ**<sup>®</sup> como parte de su portafolio y las liga a sus servicios de consultoría. Además provee a **ONx** de conocimientos adquiridos o sugerencias para la mejora de las herramientas basadas en **eQDZ**<sup>®</sup>. Estos distribuidores entregan capacitación, instalación y se involucran totalmente en el procesos de implantación de **eQDZ**<sup>®</sup>.

## ¿Qué hace un Global Partner?

Representa a **ONx** y ostenta una distribución exclusiva de los productos **eQDZ**<sup>®</sup> en su territorio o área geográfica de influencia. Entregan capacitación, implantación, realizan auditorías al sistema, validan información, manejan herramientas exclusivas de **ONx** para **eQDZ**<sup>®</sup>, tiene capacidad legal para nombrar distribuidores y realizar de manera directa soporte técnico y operativo.

## ¿Qué hace un Referral Partner?

Recomienda las soluciones **eQDZ**<sup>®</sup> a posibles clientes potenciales, participan activamente en la promoción comercial de nuestras soluciones y servicios. Reciben capacitación y no participan en los procesos de implantación de **eQDZ**<sup>®</sup>.